

SALAMAS LAW FIRM



SALAMAS
INTERNATIONAL LAW

LEGAL REVIEW

September 2026 | Issue 17

TURNING IMMIGRATION LAW INTO GENUINE PRACTICE

A Monthly International Legal Brief on Immigration, Regulatory and
Investment Law



OVERVIEW



TIP OF THE MONTH:

When it comes to investment, always adopt a long-term perspective, for it brings better profits.

Real gains come not from quickly trying to profit from trades, but from studying each investment strategy and holding onto it for extended periods of time. That mindset helps you avoid panic selling, reduces fees, and lets compounding do all the work.

Patience is not just a virtue in investing, it is the very strategy for successful investment.

The stock market is filled with individuals who know the price of everything, but the value of nothing.
(Philip Fisher)



SALAMAS Legal Review is a monthly, practitioner-focused brief that turns immigration and investment rules into clear, usable guidance. We track policy shifts, court rulings, and regular updates across the Middle East, Europe and North America, then translate them into eligibility maps, market-entry options, and risk controls you can act on. Each issue pairs concise analysis with model wording and checklists, so that founders, investors, and counsels can plan cross-border moves, structure deals, and stay compliant without wading through legal noise.



EDITORIAL



Is investment in Lebanon faring well?

Nowadays, and for quite some time, it has come to our attention that investment in Lebanon relies primarily on private initiatives, especially in light of the worrying lack of government support programs, enabling infrastructure and accessible financing, all of which have resulted from the never-ending crises that gave way to the country's fragile economic situation.

Private initiatives play a particular role in the agricultural and technical fields, where many Lebanese – most notably the youth and the expatriates, the very future of the country – depend on their own skills in order to provide the best digital, software and consulting services. Also, many other Lebanese tend to prioritize local agricultural production over imported products and goods – and let's not forget that one of the most significant economic problems in Lebanon is the fact that imports exceed exports, which recently brought about a massive trade deficit at around \$16.2 billion.

The tourism sector has a role in investment too, thus contributing to economic growth. But due to the recent war that raged in Lebanon and the region – and still rages on despite all the alleged ceasefires –, as well as the volatile security situation and escalating tensions, tourist numbers (including expatriates) have fallen by 70% compared to previous years. As a result, spending became weaker, revenues declined, and tourism businesses as well as the hotel sector incurred massive financial losses.

EDITORIAL



Of course, there is a law on encouraging investment in Lebanon, issued as Law no. 360 on August 16th, 2001, and which strengthened the role of the Investment Development Authority of Lebanon (IDAL) as a key figure in attracting investment through – among so many other things – promoting potential projects and pivotal partnerships, identifying and encouraging all investment opportunities, providing ongoing support for all investment-related transactions, and submitting proposals to the government on matters related to investment policy. But is all of this enough to overcome the endless economic and financial crises, and thus prevent any obstacle to investment? Unfortunately, no.

According to a report made by the Lebanese TV station *Al-Jadeed*, Lebanon actually benefits from a strong and attractive business environment, owing to its free market economy, openness to foreign investment, trade agreements and low tax rates. However, these advantages do not conceal the many obstacles: aside from the current war, there is also the electricity crisis and the currency's collapse, along with poor institutions and sheer disrespect for property rights, all of which decrease the chances of recovery and investment. But perhaps the greatest hindrances to investment in Lebanon are undoubtedly corruption, bureaucracy and lack of transparency, which only increased the crisis while lining the political elite's pockets and serving its own personal interests.

For this reason, when an Emirati delegation, led by the minister of Foreign Trade Thani bin Ahmed Al Zeyoudi, visited Lebanon late last month, and sought to reestablish political ties between our country and the UAE, as well as to launch a new economic phase, it was truly “music to our ears” (as it is commonly said in English), for out of it came numerous positive outcomes, including:

- Exploring a specific economic partnership framework that aims at expanding projects, partnerships, trade and investment opportunities, and bilateral relations.



EDITORIAL



– Exploring all available mechanisms in order to facilitate businesses, encourage mutual investments, and maximize both countries' economic and competitive strengths, particularly in light of their strategic geographic location between Africa, Asia and Europe.

– The signing of framework agreements that pave the way for expanding and organizing future economic cooperation between the two Middle Eastern countries.

– The signing of five memorandums of understanding (MOUs), one of which launched the UAE-Lebanon Joint Business Council, which aims at the following:

* Strengthening channels for cooperation and direct communication between each of the two countries' private sector, given its role in advancing mutual economic development.

* Increasing the volume of trade and investment by expanding opportunities in this field, which may help identify the most attractive sectors for investment.

* Supporting the establishment of partnerships and joint ventures that serve both countries' shared economic interests.

* Providing a sustainable institutional platform for exchanging information and expertise.

In fact, it turns out that the newly empowered economic relationship between Lebanon and the UAE goes back to 2025, when the value of non-oil trade reached approximately \$4.2 billion, which represented a 35.6% increase.

Thus unfolds a new era in consolidating economic relations between the two Middle Eastern countries, after a time of turbulence marked by severed diplomatic ties. As you can see, it spells good news for our country, which sadly found itself over the years overwhelmed by crises, and yet still possesses all the potential for a flourishing economy. But in the end, the key is to overcome obstacles, whether political, security-related, economic, legislative, you name it...

Salam ABDEL-SAMAD
Attorney at Law
Founder and Principal of SALAMAS Law Firm





Targeting skills, limiting volume: Canada's 2026 immigration framework in transition

Jessica Deeb



Canada's 2026 immigration plan constitutes a pivotal stage in a profound transformation of the federal immigration regime, marking a shift from a logic of "growth at any cost" into an approach grounded into "immigration within the State's absorptive capacity".

Following several years of record-high numbers of permanent and temporary residents, as well as the resulting pressure on housing, public services, and infrastructure, the federal government has articulated two clear quantitative objectives:

– Firstly: to keep annual permanent resident admissions below 1% of the national population.

– Secondly: to reduce the share of temporary residents – including international students, temporary foreign workers, and long-term visitors – to less than 5% of the total population by the end of 2027.

Within this framework, the target for 2026 is set at approximately 380,000 new permanent residents, coupled with a significant reduction in the intake of new international students and temporary workers compared with previous peak years.

At the core of the 2026 plan, lies an explicit prioritization of economic immigration, which is expected to account for roughly 63% of total admissions, with a qualitative focus on specific sectors. Indeed, Canada is clearly steering selection towards the following sectors:

- Emerging technologies, such as artificial intelligence, advanced data analytics, cybersecurity, cloud computing and financial technologies.
- Health professions (physicians, nurses, allied health professionals).
- Skilled trades and construction, including carpenters, electricians, construction workers, building systems mechanics and energy technicians.

These key sectors are all identified as structural drivers of economic growth and infrastructure development. This orientation is operationalized through the *Express Entry* system and the *Provincial Nominee Programs* (PNP), which increasingly reward experience in the aforementioned sectors, as well as through sector-specific initiatives that are designed to address labor shortages.





The most significant of these initiatives are *The Home Care Worker Immigration Pilots*, which entered into force on March 2025, and establish a direct pathway to permanent residence for in-home child-care providers and in-home support workers for the elderly and people with disabilities. Indeed, these *Pilots*, which were created as time-limited economic immigration programs by ministerial instructions and are subject to annual caps, reflect a clear legislative recognition that caring for children and the elderly is no mere social concern, but also an economic and structural need within the Canadian labour market.

In conclusion, the 2026 immigration plan reveals a new Canadian model of immigration, based on more selective and targeted admissions. Overall, these are more stable numbers, but with a sharper focus on technological, health and skilled-trade occupations, as well as on care-related work with children and the elderly, framed as part of specialized economic programs and in-Canada transition pathways for protected people and temporary workers in priority sectors.

For immigration practitioners, success will no longer depend simply on identifying any formally available pathway, but rather on aligning clients' profiles with these new sectoral priorities:

- Steering candidates with expertise in technology, health and the trades towards economic streams.
- *Express Entry* and PNP options.
- Alerting home-care workers to the opportunities offered by the new *Pilots*.
- Warning students and families against relying on study programs or temporary routes that do not fit within this policy's orientation.

Thus, the year 2026 appears as a genuinely transitional moment that will reshape the contours of Canadian immigration law and policy for years to come, and which requires legal professionals to reassess each case strategically in light of this evolving map of priorities.





France poised to become the first EU country to ban social media on minors, but challenges remain ahead

Serge Elia



Australia was the first country on Earth, back in December 2025, to implement a law on banning social media use for minors under 15 years of age. In no time, many other countries followed suit, with some having announced their plans to enforce the ban but not following them through yet – such as Spain back in February 2026, followed by Greece and the United Kingdom in April and June 2026 respectively (in the latter two countries, the ban will take effect in early 2027) –, whilst others passed on new laws on the matter and let them enter into force immediately, such as the UAE back in June 2026, and France a month later, making it the first country in the European Union (EU) to restrict social media use for children.

The law, called “Miller law” (*la loi Miller*) after French MP Laure Miller, provided for barring minors under the age of 15 from social media apps like TikTok, as well as from some social features on YouTube, messaging apps and online video games. It also provided for banning smartphone use in schools, something already mentioned in the French Education Code (*le Code de l'éducation pour les écoles et les collèges*).

However, after the French Parliament approved the law on July 21st, the Constitutional Council struck it down on August 14th, ruling that it disproportionately infringed on teenagers' freedom of expression, while also acknowledging the constitutional requirement to protect the best interests of children. According to reports, the Council did not adjudicate on the smartphone ban in schools, though it did express concern about the potential impact on privacy of an age-verification system for all users, before deducing that, by failing to put forth such a system's conditions and limits, legislators did not provide any necessary legal safeguards so as to ensure respect for the right to privacy.

Thus, the French law on restricting social media use on minors was struck down. Afterwards, French President Emmanuel Macron tasked Prime Minister Sébastien Lecornu with redrafting and finalizing a legally robust version of the bill by spring 2027.



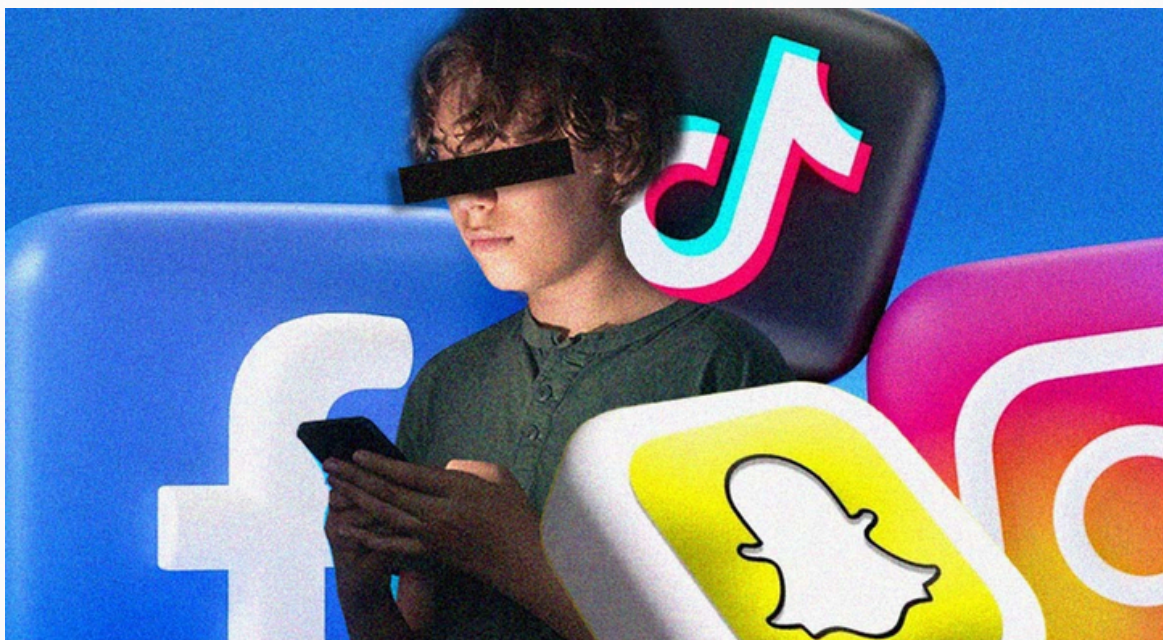


But even before the Constitutional Council cancelled the law, the legislative process was already fraught with difficulties. On July 6th, the European Commission deemed one version, which was adopted by the French Senate in late last March, not fully compatible with European laws, as well as noncompliant with the Digital Services Act (DSA). For this reason, President Macron wrote on X that he instructed the Prime Minister to find a solution that complies with the Council's observation as well as European laws.

According to other sources, Macron wrote last month to the president of the European Commission, Ursula von der Leyen, calling upon her to advocate for an EU-wide rule on implementing a definite ban on access to social media for all juveniles under the age of 15. And soon enough, on September 16th, von der Leyen announced a comprehensive plan called "the Kids Act", and which stipulated the following:

- Social media will be banned for minors under 13 years of age, thus preventing them from having an account on any platform (TikTok, Facebook, Instagram and the like) before that age.
- Concerning teenagers between 13 and 15 years old, using social media will be restricted at one hour per day.
- An age-verification system will be further strengthened, with a particular aim to prevent children from falsifying their date of birth so as to circumvent the restrictions – for that matter, the EU is currently working on a solution that would allow users to prove they have exceeded a certain age without disclosing their full identity or date of birth.
- Tech giants will be required to prove that their services are sufficiently safe for minors.

At the moment of writing, the plan has been announced. It is now time for action and bringing the plan into force, so as to ensure safety for our children in the digital landscape.





When am I truly “resident” in France?

Distinguishing immigration status from tax residence

Jessica Deeb



For foreign nationals, the notion of “residency” in France is often used as if it were a single, clear-cut status. In reality, French law operates with at least two different – and sometimes diverging – concepts:

- Residence under immigration law.
- Residence for tax purposes.

On one hand, the Code of Entry and Residence of Foreigners and of the Right to Asylum – in French, *le Code de l'entrée et du séjour des étrangers et du droit d'asile* (CESEDA) – governs the right to stay in French territories, and requires most third-country nationals intending to remain for more than three months to hold an appropriate long-stay visa – in French, *visa de long séjour* (VLS) – or a residence permit (in French, *titre de séjour*) – either a long-stay visa valid as a residence permit (in French, *visa de long séjour valant titre de séjour* (VLS-TS)), a multi-annual card, a 10-year resident card, etc...

Once issued and validated, these documents place the foreign national in a situation of regular stay and open access to certain rights (employment, social security, family life, etc...). But by themselves, they do not determine whether the person is considered resident for tax purposes.

By contrast, tax residence is defined autonomously by Article 4 B of the General Tax Code – in French, *le Code général des impôts* (CGI) –, as well as by applicable double taxation treaties. Per said article, a person is deemed to have their tax residence (in French, *domicile fiscal*) in France if at least one of the following is true:

- Their household or main place of abode is in French territories, which tax authorities often assess with reference to the “more than 183 days per year” benchmark.
- Their principal professional activity is carried out in France.
- France is the center of their economic interests (main investments, main source of income, management of assets, etc...).





In practice, this means that a foreign national can be perfectly compliant from an immigration standpoint. For example: if a person holds a VLS-TS “*visiteur*” or “*pasport talent*”, he/she gets to keep his/her family home abroad and derive most of his/her income from another country, even if he/she does not yet meet the criteria for French tax residence. The reverse is possible as well – and so, individuals without a secure immigration status, or EU citizens who have never applied for a residence card, may nonetheless be treated as French tax residents because their family life, work and economic interests are clearly centered in France.

The tension between immigration law and tax law raises a broader question of policy and legal coherence. One could argue that France should move towards a more unified notion of residence, whereby the grant of a residence permit would systematically entail an obligation to declare worldwide income in France, thus offering greater predictability for migrants and reinforcing the link between settlement on the territory and contribution to public finances. Others, however, stress the need to maintain flexibility in a context of international mobility: cross-border workers, investors and “multi-local” professionals who legitimately divide their time and interests between several States.

The maritime dimension of the Ceuta crisis is equally important. Article 98 of the United Nations Convention on the Law of the Sea (UNCLOS), along with the International Conventions for the Safety of Life at Sea (SOLAS) and on Maritime Search and Rescue (SAR), imposes the obligation to assist people in distress at sea, which applies regardless of a person’s nationality or immigration status. Thus, a person attempting to enter Spain irregularly must still be rescued when his or her life is at risk; immigration procedures – including identification, asylum assessment and possible return – only come afterwards.

For practitioners, the conclusion is pragmatic: “being resident in France” is not a single status, but rather the result of two separate assessments, one under the CESEDA and one under the CGI and tax treaties. Any immigration or mobility strategy must therefore analyze both dimensions from the outset and clearly advise clients on if, when, and how French tax residence will be triggered.



Mandatory electronic invoicing or “e-invoicing” in France

Dr Salam Abdel-Samad



While we were searching online for new subjects to write on for the *Legal Review*, one particular article, written by French lawyer Patrick Lingibé, a member of the National Council of Bars (*le Conseil national des Barreaux* (CNB) in French) and former vice-president of the Conference of the Bar Chairpersons in France (*la Conférence des bâtonniers de France* in French) caught our attention. Published in the French legal magazine *Actu-Juridique* on August 26th, 2026, it talked about electronic invoicing in France, also known as “e-invoicing”, and how it has become mandatory to all categories – including companies and lawyers – as of September 1st, 2026.

According to Mr. Lingibé’s article, electronic invoicing, or “e-invoicing”, differs from PDF invoices sent by email, and its regulatory framework is finalized by the decree No. 2026-677 of July 27th, 2026, and the order issued on the same day under the designation “approved platform” (*plateforme agréée* in French). And so, it is more than just another aspect of modernization; it is in reality a mandatory requirement, subject to penalties.

Per this new system, what can be “e-invoiced”? According to Mr. Lingibé, this involves the following:

- Supplies of goods and services that are not exempt from value-added tax (VAT).
- Earnest payments related to these transactions.
- Sales at public auctions of used goods and works of art.

On the other hand, activities that are exempt from VAT will not be subject to the obligation to issue invoices, though they will not necessarily be exempt from the reception and disclosure obligations.

At the moment of writing, the reception obligation is already in effect since September 1st, 2026, and it applies to all companies, including the large corporations as of the aforementioned date, as well as small and medium enterprises (SMEs) as of September 1st, 2027. Law firms are also affected by this obligation – as such, as of the effective date (i.e. September 1st, 2026), every lawyer must be able to receive electronic invoices through the designation “approved platform”; by September 1st of the next year, they must issue their invoices in a structured format.

In light of this, per the decree No. 2026-677 of July 27th, 2026, the designation “approved platform” is mandatory for all categories – including law firms and companies regardless of their classification –, making it the only intermediary that is recognized by French tax authorities.



The law of general failure and not general amnesty

Me Marwan Sinno



The new general amnesty law in Lebanon, which was passed by the Lebanese Parliament on August 10th, 2026, only to be suspended a month later by the Constitutional Council, recently raised a significant number of legal observations and loopholes that needed closer examination. The most notable of those were the provisions of Article 4, which in some cases led to the dismissal of sanctions for misdemeanors, including the crime of issuing an uncovered cheque, which practically threatens to undermine the aggrieved party's personal rights.

To say that these rights can be enforced through civil proceedings is nothing more than a step into the unknown, because shifting from criminal protection to civil enforcement does not necessarily guarantee the fulfillment of rights.

Furthermore, to invoke the possibility of resorting to coercive detention so as to compel the debtor to pay the aggrieved party does not solve the problem, nor does it serve as a substitute for the protection that criminal prosecution previously provided.

A general amnesty must be one from punishment and criminal proceedings, not from individual rights.

Accordingly, the law, in its current form and practical effects, raises a legitimate question: are we dealing with a law that grants general amnesty for crimes, or rather with one that brings about general sabotages for the aggrieved party's rights?





Trending now



SALAMAS attends LEAD's gathering in Le Royal Hotel

- On September 9th, 2026, SALAMAS Law Firm took part in LEAD's exclusive gathering of visionaries and industry pioneers, which was held at Le Royal Hotel – Dbayeh (Mount Lebanon).
- We at SALAMAS were honored to support this highly distinguished event as a sponsor and collaborator of LEAD, and to contribute to an evening dedicated to leadership, meaningful connections, innovation, and new opportunities for cooperation.
- We at SALAMAS were pleased to stand alongside initiatives that bring together influential professionals, entrepreneurs and business leaders, and encourage dialogue, partnership and sustainable growth.
- On a final note, we would like to express our sincere appreciation to LEAD, as well as to all who contributed to the success of this exceptional gathering, and we always look forward for new successful gatherings.

© 2025-2026, SALAMAS Law Firm. All rights reserved.



مقال افتتاحي

هل الاستثمار في لبنان بخير؟



في أيّامنا الحاليّة، ومنذ فترة طويلة نسبياً، نلاحظ أن الاستثمار في لبنان يعتمد بشكلٍ أساسيٍّ على المبادرات الفرديّة، وذلك في ظلّ غياب خطط الدعم الحكوميّة والبنية التحتيّة المحفّزة والتمويل المتاح، نتيجةً للأزمات المتتالية التي سبّبت الوضع الاقتصاديّ الهشّ.

وتلعب المبادرات الفرديّة دوراً أساسيّاً بشكلٍ خاصّ في المجالين الزراعيّ والتكنولوجيّ، حيث يعتمد معظم اللّبنانيّين - وبالتحديد فئة الشباب والمغتربين، وهي مستقبل البلاد الواعد - على مهاراتهم الخاصّة لتقديم أفضل الخدمات الإلكترونيّة والبرمجيّة والاستشاريّة. كما يميل الكثير من اللّبنانيّين إلى الإنتاج الزراعيّ المحلي، بدلاً من الاتّكال بشكلٍ شبه حصريٍّ على المنتجات والسلع المستوردة - ولا ننسى أن إحدى أهمّ المشاكل الاقتصاديّة السائدة في لبنان تكمن في كون المستوردات تفوق الصادرات، ممّا ينتج عنها عجز هيكليّ في الميزان التجاريّ قد بلغ مؤخراً نحو ١٦,٢ مليار دولار أميركيّ.

كما أن القطاع السياحيّ يلعب هو الآخر دوراً بارزاً في الاستثمار، فيساهم في الازدهار الاقتصاديّ. ولكن بسبب الحرب الأخيرة التي عصفت بلبنان والمنطقة - ولا تزال تعصف على الرغم من كلّ اتّفاقيّات وقف إطلاق النار -، وبسبب الوضع الأمنيّ المضطرب والتوتّرات المستمرّة، انخفض عدد السيّاح (ومن بينهم المغتربون الوافدون) بنسبة ٧٠٪ مقارنةً بالسنوات السابقة. ونتيجةً لذلك، تقلّص الإنفاق، وتراجعت الإيرادات، وتكبّدت المؤسسات السياحيّة وقطاع الفنادق خسائر ماليّة ضخمة.

صحيح أن هناك قانوناً لتشجيع الاستثمارات في لبنان، وقد صدر بالرقم ٣٦٠ بتاريخ ١٦ آب ٢٠٠١، وهو من عزّز دور المؤسّسة العامّة لتشجيع الاستثمارات في بلاد الأرز - المعروفة أيضاً بإسم «إيدال» -، التي سعت إلى جذب الاستثمارات عبر (من بين شتّى أمورٍ أخرى) ترويج المشاريع المحتملة والشراكات الأساسيّة، وتحديد الفرص الاستثماريّة وتشجيعها، وتوفير الدعم المستمرّ للمشاريع والمعاملات الاستثماريّة، ورفع الاقتراحات للحكومة حول المسائل المتعلّقة بالسياسة الاستثماريّة. ولكن هل كلّ ذلك يكفي للتغلب على الأزمات الاقتصاديّة والماليّة اللّامتناهية؟ هل يكفي لمنع عقبات الاستثمار؟ للأسف، كلا.

مقال افتتاحي



بحسب ما ورد في أحد التقارير الصادرة عن قناة الجديد، إن لبنان في الواقع يتمتع بيئة أعمال قوية وجاذبة بفضل اقتصاده الحرّ وانفتاحه على الاستثمار الأجنبيّ واتفاقيّاته التجاريّة ومعدّلات الضرائب المنخفضة لديه. ولكنّ هذه الإيجابيّات لا تحجب عقبات كثيرة - وعدا عن الحرب الجائرة، هناك أيضاً أزمة الكهرباء وانهيار العملة، إضافة إلى ضعف المؤسسات وعدم احترام حقوق الملكية، ممّا يقيد فرص التعافي والاستثمار. ولعلّ أكبر عقبة للاستثمار في لبنان هو بلا أدنى شكّ الفساد والبيروقراطية وغياب الشفافيّة، كلّها عوامل لم تساهم سوى في تفاقم الأزمة وملء جيوب السياسيين وخدمة مصالحهم الشخصية.

لذلك، لما زار لبنان في نهاية الشهر الماضي وفدٌ إماراتيّ، برئاسة وزير التجارة الخارجيّة الإماراتيّة ثاني بن أحمد الزيودي، وسعى إلى إعادة توطيد العلاقات السياسيّة بين دولة الإمارات الشقيقة وبلدنا، كما ساهم في إطلاق مرحلةٍ اقتصاديّة جديدة، كان فعلاً خبراً ساراً، أو كما يُقال في اللغة الإنكليزيّة: «It was music to our ears». إذ قد نتج عن هذه المرحلة الجديدة الكثير من الإيجابيّات، ومنها:

- استكشاف إطار شراكةٍ اقتصاديّة خاصّة، بغية توسيع المشاريع والشراكات والفرص التجاريّة والاستثماريّة.
- البحث عن كافّة الآليّات المتاحة لتسهيل ممارسة الأعمال، وتشجيع الاستثمارات المتبادلة، والاستفادة من المقوّمات الاقتصاديّة والتنافسيّة التي تتمتع بها دولتنا ودولة الإمارات الشقيقة كصلتي وصل بين ثلاث قارّات.
- توقيع اتّفاقيّات إطار تمهّد لتوسيع التعاون الاقتصاديّ مستقبلاً وتنظيمه.
- توقيع خمس مذكّرات تفاهم، وأطلقت إحداها مجلس الأعمال اللبناني-الإماراتيّ المشترك، الذي يهدف هو الآخر إلى:

* ترسيخ قنوات التعاون والتواصل المباشر بين القطاع الخاصّ في البلدين، باعتباره شريكاً رئيسيّاً في دفع مسيرة التنمية الاقتصاديّة المتبادلة.

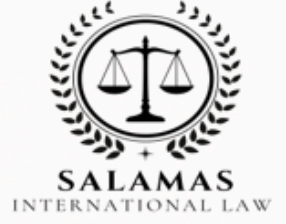
* زيادة حجم التبادل التجاريّ والاستثماريّ عبر زيادة الفرص في هذا المجال، ممّا قد يساعد على تحديد القطاعات الأكثر جذباً للاستثمار.

* دعم إقامة الشراكات والمشاريع المشتركة التي تخدم مصالح الدولتين الاقتصاديّة المشتركة.

* توفير منصّة مؤسّسيّة مستدامة لتبادل المعلومات والخبرات.

وأكثر من ذلك، تعود العلاقة الاقتصاديّة الوطيدة بين لبنان والإمارات في الواقع إلى عام ٢٠٢٥، لما بلغت قيمة التجارة غير النفطية حوالي ٤,٢ مليار دولار أميركيّ، أيّ بنمو ٣٥,٦٪.

مقال افتتاحي



إذن، يغدو من الواضح أن هناك مرحلة جديدة في صون العلاقات الاقتصادية بين لبنان والإمارات - وذلك بعد فتراتٍ متقلّبة من المخاوف الأمنية وكسر العلاقات الدبلوماسية -، فتبشّر بالخير لبلدنا، الذي لم يزل (ويا للأسف) فريسة الأزمات على مرّ السنوات. وهذا أمرٌ سارٌّ، لأن لبنان يتمتّع بكلّ الإمكانيات المتاحة حتّى يزدهر اقتصاده. ولكن تبقى الكلمة الفصل لتزليل العقبات، من سياسية وأمنية واقتصادية وتشريعية وغيرها...

د. سلام عبدالصمد

محامٍ بالاستئناف

مؤسّس مكتب SALAMAS ورئيسه



استهداف الكفاءات وضبط الأعداد: الإطار الكندي للهجرة لعام ٢٠٢٦ في مرحلة انتقالية

جيسكا ديب



تشكّل خطة الهجرة الكنديّة لعام ٢٠٢٦ جزءاً من تحوّل بنيويّ في سياسة الهجرة، حيث ينتقل المشرع الكنديّ من منطق «النموّ مهما كلف الأمر» إلى مقاربة أكثر توازناً، تربط مستويات الهجرة بقدرة المجتمع والاقتصاد والبنى التحتية على الاستيعاب.

فبعد سنواتٍ من الارتفاع غير المسبوق في أعداد المقيمين الدائمين والمؤقّتين، وما رافقه من ضغطٍ على السكن والخدمات والأنظمة الاجتماعية، أعلنت السلطات الفدرالية هدفين واضحين:

- أولاً: حصر المقبولين للإقامة الدائمة بنسبةٍ تقلّ عن ١٪ من عدد سكّان كندا سنوياً.
- ثانياً: تخفيض نسبة المقيمين المؤقّتين (من طلاب، وعمّال، وزائرين لفتراتٍ طويلة) إلى أقلّ من ٥٪ من إجماليّ السكّان بحلول نهاية عام ٢٠٢٧.

ضمن هذا الإطار، تأتي خطة عام ٢٠٢٦ أكثر كخطة «استقرار وإعادة معايرة» من خطة توسّع، مع الحفاظ في الوقت نفسه على دور الهجرة كأداةٍ استراتيجية لتأمين النمو الاقتصاديّ وتجديد اليد العاملة. في صلب خطة عام ٢٠٢٦، تقرّر تثبيت عدد المقيمين الدائمين الجدد على نحو ٣٨٠ ألف مقيمٍ دائمٍ، مع توزيع واضح على الشكل التالي:

- تُعطى الأولوية للهجرة الاقتصادية، حوالي ٦٣٪ من الإجماليّ.
- تليها فئة لم الشمل العائليّ، حوالي ٢٢٪.
- ثم فئات الحماية والعناية الإنسانيّة، حوالي ١٥٪.

ويواكب ذلك إطلاق مبادرتين بارزتين لمرةٍ واحدة خلال عاميّ ٢٠٢٦-٢٠٢٧:

- تهدف المبادرة الأولى إلى تسوية أوضاع نحو ١١٥ ألف شخصٍ محميّ، وتحويلهم إلى مقيمين دائمين.
- أما المبادرة الثانية فتستهدف نحو ٣٣ ألف عاملٍ ماهرٍ مؤقتٍ داخل كندا، وخاصّة في القطاعات والمناطق الريفية التي تعاني من نقصٍ في اليد العاملة، ممّا يعزّز مبدأ «إعطاء الأولوية لمن هم داخل كندا ويسهمون فعلياً في اقتصادها».

وفي المقابل، تشهد فئة المقيمين المؤقّتين تشدّداً ملحوظاً، إذ تخفّض كندا أعداد الطلاب الدوليين الجدد إلى حوالي ١٥٥ ألفاً فقط في عام ٢٠٢٦، وأعداد العمّال المؤقّتين الجدد إلى حوالي ٢٣٠ ألفاً، ممّا يشكّل تراجعاً ملموساً مقارنة بأهداف السنوات السابقة، مع الإبقاء على السقف الوطنيّ لتصاريح الدراسة، وتوزيع الحصص بين المقاطعات، وتشديد شروط الموارد المالية، وربط برامج العمل بعد التخرّج (post-graduation work permit (PGWP)) بشكلٍ أوثقٍ باحتياجات سوق العمل.

إن هذه السياسات تتكامل مع دفع متزايدٍ نحو الهجرة الفرنكوفونية خارج كيبيك، وذلك عبر رفع الأهداف التدريجية لنسب المقبولين الناطقين بالفرنسية، واستخدام مساراتٍ اقتصادية وتجريبية مخصّصة لذلك. ختاماً، يمكن القول إن خطة الهجرة لعام ٢٠٢٦ تعكس ولادة نموذجٍ كنديّ جديدٍ للهجرة، يقوم على مبدأ «الهجرة في حدود القدرة الاستيعابية»، من دون التخلي عن مكانة البلاد التقليدية كوجهةٍ جاذبةٍ للمهاجرين والطلاب والمهنيين.

وبالنسبة للممارسين القانونيين، يفرض هذا التحوّل إعادة قراءة معمّقة للاستراتيجيات المعتمدة، حيث لم تُعدّ المعادلة تقوم على البحث عن أيّ مسارٍ مفتوح، بل على اختيار المسارات التي تتماشى مع أولويّات الخطة - من الهجرة الاقتصادية، والانتقال من داخل كندا، والبرامج الفرنكوفونية، والقطاعات المطلوبة وغيرها... -، مع تحذير العملاء من مخاطر الاعتماد على حلول مؤقتة أو برامج دراسية غير مؤهلة للعمل بعد التخرّج. ومن المتوقّع أن تثير هذه السياسات الجديدة أسئلة قانونية حول التوقعات المشروعة للطلاب والعَمّال، والتوازي بين متطلبات سوق العمل وحقوق الحياة الأسرية، ممّا يجعل عام ٢٠٢٦ مرحلة مفصليّة تشكّل في المستقبل مرجعاً أساسياً في تطوّر فقه الهجرة الكنديّ خلال السنوات المقبلة.



فرنسا على وشك أن تصبح أول بلد في الاتحاد الأوروبي يمنع وسائل التواصل الاجتماعي على القاصرين، ولكن التحديات لا تزال قائمة

سيرج إيليا



في شهر كانون الأول ٢٠٢٥، كانت أستراليا أول بلد في العالم يصدر قانوناً يمنع استخدام وسائل التواصل الاجتماعي على القاصرين دون الخامسة عشر من عمرهم. وسرعان ما حذت حذوها عدّة دول أخرى، فأعلنت بعضها عن خطط لتطبيق الحظر، إنما من دون أن تنفذها بعد - ومنها إسبانيا في شهر شباط ٢٠٢٦، وتلتها اليونان والمملكة المتحدة في شهرَي نيسان وحزيران ٢٠٢٦ على التوالي، حيث سيدخل الحظر حيّز التنفيذ في أوائل عام ٢٠٢٧ -، في حين أصدرت دول أخرى قوانين جديدة في هذا المجال وأدخلتها فوراً حيّز التنفيذ، كمثل الإمارات في حزيران ٢٠٢٦ وفرنسا بعد شهرٍ، فأصبحت بذلك أول بلد في الاتحاد الأوروبي يحظر استخدام وسائل التواصل الاجتماعي على الأولاد.

إن هذا القانون، الذي سُمّي «قانون ميلر» (la loi Miller) نسبةً للنائبة الفرنسية لور ميلر (Laure Miller)، ينصّ على منع القاصرين الذين تقلّ أعمارهم عن ١٥ سنة، من استخدام وسائل التواصل الاجتماعي كمثل «تيك توك» (TikTok)، كما من استخدام بعض الميزات الاجتماعية الموجودة في «يوتيوب» (YouTube) وأنظمة المراسلة (messaging) وألعاب الفيديو عبر الإنترنت. وينصّ أيضاً على حظر استخدام الهواتف الذكية في المدارس، وهو أمرٌ منصوص عليه في قانون التعليم الفرنسي (le Code de l'éducation pour les écoles et les collèges). ولكن بعد أن وافق البرلمان الفرنسي على هذا القانون بتاريخ ٢١ تمّوز، طعن فيه المجلس الدستوري وألغاه بتاريخ ١٤ آب، قاضياً بأن القانون المذكور ينتهك بشكل غير متناسب حرية التعبير لدى المراهقين، ومعتزفاً في الوقت ذاته بالمتطلبات الدستورية لحماية مصلحة الأطفال. بحسب بعض المصادر، لم يبتّ المجلس الدستوري بأمر حظر استعمال الهواتف الذكية في المدارس، إنما أعرب عن قلقه إزاء التأثير المحتمل لنظام التحقق من العمر لكل المستخدمين على الخصوصية - وفي نهاية المطاف، قضى بأن المشتري، عبر عدم تحديد شروط نظام التحقق وحدوده، لم يوفر أي ضمانات قانونية ضرورية لتأمين احترام حق الخصوصية.

إذن، تمّ إلغاء القانون الفرنسي الساعي إلى منع وسائل التواصل الاجتماعي على القاصرين. وبعدها، كلف الرئيس الفرنسي إيمانويل ماكرون (Emmanuel Macron) رئيس الوزراء سيباستيان لوكورنو (Sébastien Lecornu) في إعادة صياغة القانون بشكلٍ متين حتى يتم الوصول إلى نسخة نهائية وفعالة بحلول ربيع عام ٢٠٢٧. ولكن حتى قبل أن يلغي المجلس الدستوري القانون المذكور، كانت العملية التشريعية أصلاً محفوفة بالصعوبات. فاعتبرت المفوضية الأوروبية، بتاريخ السادس من تمّوز الماضي، أن إحدى صيغ القانون التي اعتمدها مجلس الشيوخ الفرنسي في أواخر شهر آذار، كانت غير متوافقة مع القوانين الأوروبية وغير ممثلة لقانون الخدمات الرقمية (Digital Services Act (DSA)). ولهذا السبب، كتب الرئيس ماكرون على منصة «أكس» أنه كلف رئيس الوزراء في إيجاد حل يتوافق مع ملاحظات المجلس الدستوري والقوانين الأوروبية.



وفقاً لمصادر أخرى، في الشهر الماضي، وجّه ماركرون رسالةً إلى رئيسة المفوضية الأوروبية، أورسولا فون دير لاين (Ursula von der Leyen)، وطلب منها الدعوة إلى سنّ قانونٍ على مستوى الاتحاد الأوروبي، يفرض حظراً مطلقاً على استعمال القاصرين دون سنّ الخامسة عشر لوسائل التواصل الاجتماعيّ. ثمّ بتاريخ السادس عشر من أيلول، أعلنت فون دير لاين عن خطّةٍ شاملة سُمّيت «قانون الأطفال» (the Kids Act)، ونصّت على ما يلي:

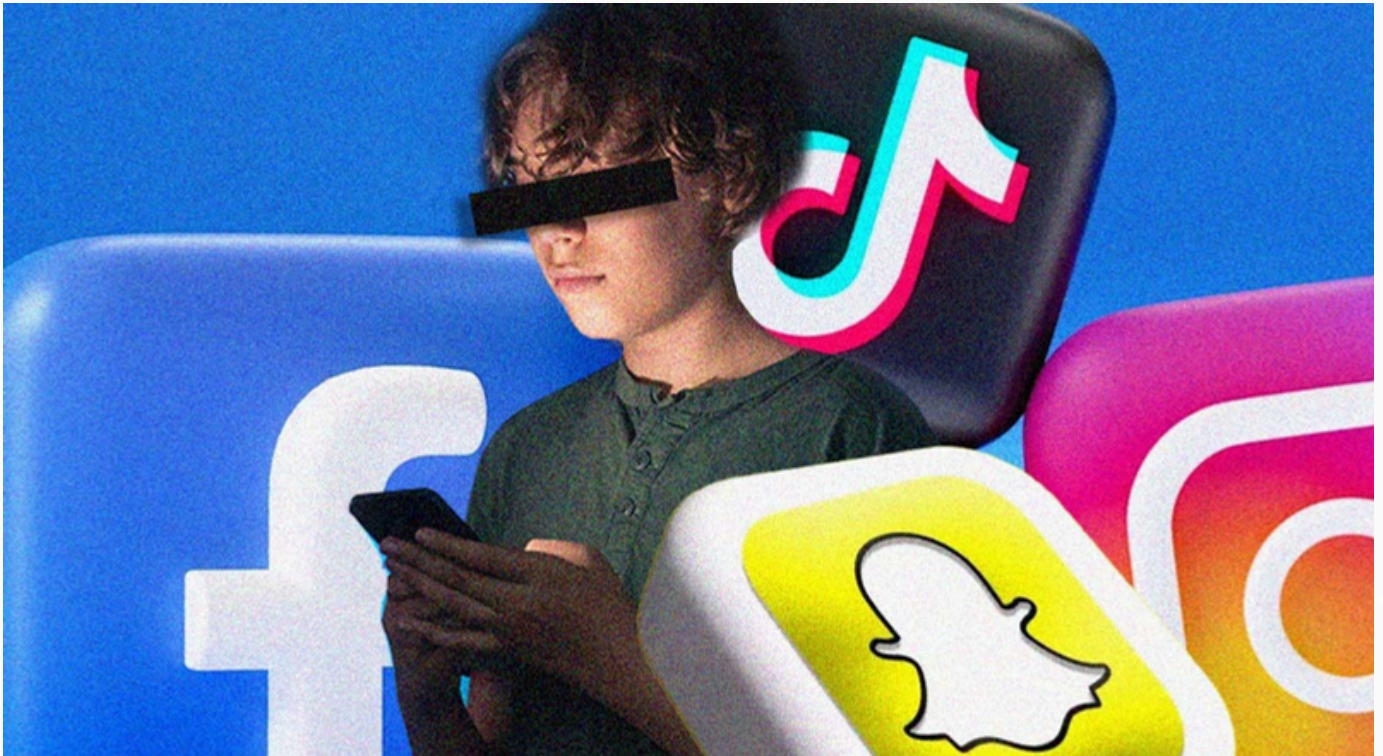
- سيتمّ حظر استعمال وسائل التواصل الاجتماعيّ على القاصرين الذين تقلّ أعمارهم عن ١٣ عاماً، ممّا يمنعهم من إنشاء حساب خاصّ لهم على أيّ منصّة (من «تيك توك»، و«فيسبوك»، و«إنستغرام» وغيرها) قبل بلوغهم هذه السنّ.

- أما بالنسبة للمراهقين الذين تتراوح أعمارهم بين ١٣ و١٥ سنة، فسيُقيّد استخدامهم بساعة واحدة يومياً فقط.

- سيتمّ تعزيز نظام التحقق من العمر بشكل أكبر، بهدف منع تزوير تاريخ الميلاد بغية التحايل على القيود - وفي هذا المجال، يعمل الاتحاد الأوروبيّ حالياً على إيجاد حلّ يتيح للمستخدمين إثبات تجاوزهم سنّاً معيّناً من دون الكشف عن هويّتهم الكاملة أو تاريخ ميلادهم الكامل.

- سيُطلب من شركات التكنولوجيا الكبرى إثبات أن خدماتهم آمنة بما يكفي للقصر.

في وقت كتابة هذا المقال، تمّ الإعلان عن الخطّة. إنّما حان الوقت للعمل وتنفيذ هذه الخطّة، بغية ضمان سلامة أطفالنا في الفضاء الرقميّ.



متى أُعَدُّ فعلاً «مقيماً» في فرنسا؟ التمييز بين صفة الإقامة من منظور الهجرة والإقامة الضريبية

جيسكا ديب



بالنسبة للأجانب، غالباً ما يُستخدَم مفهوم «الإقامة» في فرنسا وكأنه وضع قانوني واحد وواضح الحدود. إلا أن القانون الفرنسي يعمل في الواقع على مستويين مختلفين، وأحياناً متباعدين، وهما:

- الإقامة بالمعنى المتعلق بقانون الأجانب والهجرة.
- الإقامة بالمعنى الضريبي.

فمن جهة، ينظم قانون دخول وإقامة الأجانب وحق اللجوء (le Code de l'entrée et du séjour des étrangers et du droit d'asile (CESEDA)) حق البقاء في الإقليم الفرنسي، ويلزم معظم رعايا الدول الثالثة الذين يرغبون في الإقامة لأكثر من ثلاثة أشهر، بالحصول على تأشيرة إقامة طويلة الأمد (visa de long séjour) (VLS) أو بطاقة إقامة (titre de séjour)، أكانت تأشيرة إقامة ذات الأمد الطويل، أو بطاقة متعددة السنوات، أو بطاقة مقيم لمدة عشر سنوات، إلخ...

وبعد إصدار هذه الوثائق وتصديقها، يصبح الأجنبي في وضع إقامة نظامية، ويتمتع بحقوق معينة، كمثل الحق في العمل والضمان الاجتماعي والحياة العائلية وغيرها... إلا أن هذه الصفة بحد ذاتها لا تحسم مسألة مكان الإقامة من المنظور الضريبي.

أما الإقامة الضريبية فتحدّد بصورة مستقلة بموجب المادة ٤ ب من قانون الضريبة العام (le Code général des impôts (CGI))، كما بموجب اتفاقيات تجنّب ازدواج الضريبي المبرمة بين فرنسا ودول أخرى. ويُعدّ الشخص ذا «موطن ضريبي في فرنسا» إذا تحقّق واحد على الأقل من المعايير التالية:

- أن يكون محل إقامة رئيسي في فرنسا - وهذا ما تقيسه الإدارة الضريبية غالباً على أساس قضاء أكثر من ١٨٣ يوماً في السنة في الأراضي الفرنسية.
- أن يمارس نشاطه المهني الرئيسي في فرنسا.
- أن تكون البلاد مركز مصالحه الاقتصادية، من استثمارات أساسية، ومصدر رئيسي للدخل، وإدارة الأصول وغيرها.

عملياً، على الشخص الأجنبي أن يلتزم تماماً بقواعد الهجرة. مثلاً: إذا كان حاملاً تأشيرة إقامة طويلة الأمد تعادل بطاقة إقامة «زائر» أو «جواز سفر المواهب» (« passeport talent »)، إنما من دون أن يستوفي بعد معايير الإقامة الضريبية في فرنسا - لكونه لا يمكن إلا لبضعة أشهر في السنة على الأراضي الفرنسية -، فيحافظ على مسكنه العائلي في الخارج، ويتقاضى الجزء الأكبر من دخله في دولة أخرى. والعكس صحيح أيضاً، إذ قد يُعدّ بعض الأشخاص مقيمين ضريبياً في فرنسا على الرغم من غياب سندين متين لوضعهم من ناحية الهجرة، أو حتى من كونهم مواطني الاتحاد الأوروبي الذين لم يطلبوا بطاقة إقامة، طالماً أن مركز حياتهم العائلية والمهنية والاقتصادية موجود فعلياً في فرنسا.



إن هذا التوتر بين قانون الأجانب والقانون الضريبي يطرح سؤالاً أوسع يتعلّق بالسياسة التشريعية وانسجام المنظومة القانونية. فيمكن المجادلة بأنّه على فرنسا أن تتّجه نحو مفهوم أكثر توحيداً للإقامة، حيث يترتّب على منح بطاقة الإقامة التزامٌ منهجيّ بالتصريح عن الدخّل العالميّ في البلاد، الأمر الذي من شأنه أن يعزّز الوضوح القانوني، ويؤمّن للأشخاص الأجانب رؤية أوضح، ويرسخ الرابط بين الاستقرار على الإقليم والمساهمة في الماليّة العامة.

وفي المقابل، يرى البعض الآخر ضرورة الإبقاء على قدر من المرونة في سياق العولمة وحركة التنقّل الدوليّة، والعمل عبر الحدود والاستثمارات، وظهور فئاتٍ من المهنيّين «متعدّدي المراكز» الذين يقتسمون حياتهم ومصالحهم بين عدّة دول.

أما بالنسبة للممارسين في الميدان، فإن الخلاصة عمليّة قبل كلّ شيء، حيث ليست «الإقامة في فرنسا» صفة واحدة، بل هي نتيجة تقييمين مستقلّين، أحدهما بموجب قانون الأجانب وحقّ اللجوء، والآخر بموجب قانون الضريبة العام والاتفاقيّات الدوليّة. ولذلك، يجب أن تأخذ أيّ استراتيجية للهجرة أو التنقّل الدوليّ في الحسبان هذين البعدين منذ البداية، وأن توضّح للعميل بشكلٍ صريح إذا ومتى وكيف يمكن أن تستثار الإقامة الضريبية في فرنسا.



الفوترة الإلكترونية (e-invoicing) الإلزامية في فرنسا

الدكتور سلام عبدالصمد



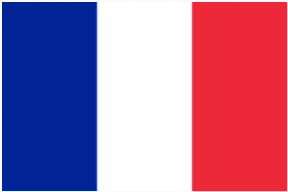
خلال بحثنا عبر الإنترنت عن مواضيع جديدة للكتابة عنها في مجلّتنا القانونية، لفت انتباهنا مقال مهمّ كتبه المحامي الفرنسي باتريك لينجيبّي (Patrick Lingibé) - وهو عضو في المجلس الوطني للنقابات (le Conseil national des Barreaux (CNB) ونائب الرئيس السابق لمؤتمر النقباء في فرنسا (la Conférence des bâtonniers de France) -، ونشره في المجلة القانونية الفرنسية Actu-Juridique بتاريخ ٢٦ آب الماضي. وتناول فيه موضوع الفوترة الإلكترونية في فرنسا، المعروفة أيضاً بإسم «e-invoicing»، وكيف أصبحت إلزامية على كلّ الفئات - بما فيها المحامين - ابتداءً من الأول من أيلول ٢٠٢٦.

وفقاً لمقال الأستاذ لينجيبّي، تختلف الفوترة الإلكترونية (e-invoicing) عن تلك بصيغة PDF، والتي تصدر عبر البريد الإلكتروني. وتمّ اكتمال إطارها التنظيمي بموجب المرسوم رقم ٦٧٧-٢٠٢٦، الصادر بتاريخ ٢٧ تمّوز ٢٠٢٦، والقرار الصادر في التاريخ ذاته وبإسم «منصة معتمدة» (plateforme agréée). وعلى هذا الأساس، إنّها أكثر من مجرد وسيلة للتحديث، إذ تشكّل في الواقع إجراءً إلزامياً تحت طائلة العقوبات. بموجب هذا النظام الجديد، ما الذي يتمّ إصداره إلكترونياً؟ بحسب الأستاذ لينجيبّي، يتمّ إصدار إلكترونياً ما يلي:

- عمليّات تسليم السلع وتقديم الخدمات غير المعفاة من ضريبة القيمة المضافة.
- الدفعات المسبقة (acomptes) المتعلقة بهذه العمليّات.
- عمليّات بيع السلع المستخدمة والأعمال الفنيّة في المزاد العلنيّ.

أما الأنشطة المعفاة من ضريبة القيمة المضافة فتكون أيضاً معفاة من موجب الإصدار، إنّما لا تكون بالضرورة معفاة من موجبيّ التسلم والإبلاغ.

في وقت كتابة هذه السطور، أصبح موجب التسلم تطبيقاً للعـinvoicing ساري المفعول منذ الأول من أيلول ٢٠٢٦، وهو يطبّق على كلّ الشركات، بما في ذلك الشركات الكبيرة اعتباراً من التاريخ المذكور، والشركات الصغيرة والمتوسطة (petites ou moyennes entreprises (PME)) اعتباراً من الأول من أيلول ٢٠٢٧. ويشمل هذا الموجب أيضاً مكاتب المحاماة - وعلى هذا الأساس، واعتباراً من تاريخ دخول الإجراء حيّز التنفيذ (أيّ الأول من أيلول ٢٠٢٦)، يجب على كلّ محامٍ أن يكون قادراً على استلام الفواتير الإلكترونية تحت تسمية «منصة معتمدة»؛ وفي الأول من أيلول من العام المقبل، يتعيّن عليهم إصدار فواتيرهم في صيغة منظّمة. على ضوء كلّ ذلك، وتطبيقاً للمرسوم رقم ٦٧٧-٢٠٢٦، الصادر بتاريخ ٢٧ تمّوز ٢٠٢٦، أصبحت التسمية «منصة معتمدة» إلزامية لكلّ الفئات - بما فيها مكاتب المحاماة والشركات بغضّ النظر عن تصنيفها -، ممّا يجعلها الوسيط الوحيد الذي تعترف به السلطات الضريبية الفرنسية.



قانون الفشل العام وليس العفو العام

المحامي الأستاذ مروان سنّو



أثار قانون العفو العام، في الآونة الأخيرة، جملةً من الملاحظات والثغرات القانونية التي تستوجب التوقف عندها، ولا سيّما ما نصّت عليه المادة الرابعة منه، التي أدّت في بعض الحالات إلى إسقاط العقوبة عن جرائم جنحية، ومن بينها جرم إصدار الشيك من دون مؤونة، ممّا يهدّد عملياً بإضاعة الحقوق الشخصية للمتضرّرين. والقول بإمكانية تحصيل هذه الحقوق عبر التنفيذ المدنيّ ليس سوى خطوة نحو المجهول، إذ إن الانتقال من الحماية الجزائية إلى مسار التنفيذ المدنيّ لا يشكّل بالضرورة ضماناً فعليّة لاستيفاء الحقوق. كما أن التذرّع بإمكانية اللجوء إلى الحبس الإكراهيّ لإلزام المدين بتسديد حقوق المتضرّرين، لا يحلّ المشكلة، ولا يشكّل بديلاً عن الحماية التي كانت توفّرها الملاحقة الجزائية. فالعفو العام يجب أن يكون عفواً عن العقوبة والدعوى العامة، ولا عن الحقوق الشخصية. وعليه، فإن القانون، بصيغته وآثاره العملية، يطرح سؤالاً مشروعاً: هل نحن أمام قانون عفوٍ عامٍّ عن الجرائم، أم أمام قانون هضمٍ عامٍّ لحقوق المتضرّرين؟



آخر المستجدات



مكتب SALAMAS يحضر ندوة لقاء LEAD في فندق لو رويال

- بتاريخ التاسع من أيلول ٢٠٢٦، حضر مكتب SALAMAS لقاءً حصرياً نظّمته LEAD في فندق لو رويال (Le Royal Hotel) - ضبية (جبل لبنان)، والذي جمع نخبة من أصحاب الرؤى ورؤاد القطاعات.
- تشرف مكتب SALAMAS بدعم هذا الحدث المميّز كراع وشريك متعاون مع LEAD، وكمساهم في أمسية مميّزة تمحورت حول القيادة، وبناء العلاقات الهادفة، والابتكار، وفتح آفاق جديدة للتعاون.
- نحن في مكتب SALAMAS، يسرّنا أن نقف إلى جانب المبادرات التي تجمع نخبة من المهنيين ورؤاد الأعمال وقادة الأعمال، وتعزيز الحوار والشراكات والنمو المستدام.
- في نهاية المطاف، نود أن نعبر عن خالص تقديرنا لـ LEAD ولكل من ساهم في إنجاح هذا اللقاء الاستثنائي. ودائماً ما نتطلع إلى لقاءات جديدة ناجحة.

حقوق النشر © ٢٠٢٥-٢٠٢٦ لمكتب SALAMAS للمحاماة، جميع الحقوق محفوظة.